



Ridder Data Systems BV

Lorentzstraat 36-38
Postbus 360
NL-3840 AJ Harderwijk

T +31(0)341 412984

F +31(0)341 412980

E info@ridder.nl

I www.ridder.nl



**Beschrijving en Screenshots
interactieve Productconfigurator
(iPCF)**

Inhoudsopgave

1.	Korte beschrijving iPCF	3
1.1.	iPCF	3
1.2.	Interactieve gebruikersinterface iPCF.....	3
1.3.	Offerte of order	3
1.4.	Parametrische productstructuur	4
1.5.	Prijsaanpassingen en offerterevisies	4
1.6.	Conclusie	4
2.	Variabelen en opties	5
2.1.	Excel kolom en Excel rij	5
3.	iPCF interface.....	6
3.1.	Afbeeldingen in Variabelen en Opties.....	7
3.2.	Afhankelijkheden tussen Variabelen en Opties	8
4.	Opslaan variabelen	9
5.	Aanmaken configuratie.....	10

1. Korte beschrijving iPCF

1.1. iPCF

Als klantordergestuurd productiebedrijf is het noodzakelijk om een zo concurrerend mogelijk product aan te kunnen bieden met zo min mogelijk belasting van uw medewerkers. Daarnaast is het van belang dat u niet onder kostprijs levert en dat uw faalkosten sterk te reduceren zijn.

Dit is haalbaar door reeds vanaf de offerte, de basis voor de volledige procesintegratie vast te leggen. Door te gaan werken met een interactieve productconfigurator (iPCF) kan dit binnen uw bedrijf mogelijk gemaakt worden.

In samenwerking met Ridder Data Systems heeft GNB een module ontwikkeld waarmee u een volledige procesintegratie kunt realiseren in Ridder iQ Business Software. Met de iPCF wordt er een verregaande verkoop- en productieondersteuning voor klantordergestuurde producten gerealiseerd.

De belangrijkste voordelen van de iPCF zijn een volledige integratie in Ridder iQ, grote foutenreductie door standaardisering, een volledige dynamische productopbouw, tijdwinst in de gehele keten, het parametrisch bepalen van de juiste verkoopprijs en een naadloze overdracht van verkoop naar productie waarbij uw kostbare productspecialisten ontzien kunnen worden. Uw verkopers kunnen zeer snel de productstructuur, kostprijs, verkoopprijs en specificaties automatisch laten configureren.

De iPCF stelt Ridder iQ gebruikers in staat om volledig zelf, dynamisch een interactieve productconfigurator in te richten en te onderhouden, waarbij men niet afhankelijk is van scripting en/of extra maatwerk wat door een programmeur gemaakt dient te worden.

1.2. Interactieve gebruikersinterface iPCF

Onder de te configureren eindproducten kunnen variabelen (gebruikersvragen) en beschikbare bijbehorende opties (mogelijke antwoorden) gedefinieerd met daarbij eventueel de voorkeurswaarden. Tevens zijn afhankelijkheden in de vorm van uitsluitingen vast te leggen tussen variabelen en/of opties, zodat foutieve invoer voorkomen kan worden. De uitgesloten keuzes blijven wel zichtbaar, maar zijn niet meer te selecteren. Dit bevordert het goed kunnen bepalen van de uiteindelijke mogelijkheden.

De afhankelijkheden zullen na elke gebruikersselectie worden geëvalueerd, zowel "top-down" als "bottum-up"

1.3. Offerte of order

De gebruiker kan in Ridder iQ de geïntegreerde iPCF starten na het ingeven van een configureerbare stuklijst op een verkoopofferte of verkooporder. Hierbij heeft deze stuklijst in de basisinstellingen een artikelrelatie. Bij dit artikel zijn éénmalig variabelen en opties geconfigureerd, eventueel met afbeeldingen en afhankelijkheden.

1.4. Parametrische productstructuur

Bij het opstarten van de iPCF wordt het scherm dynamisch opgezet, zodat de vastgelegde variabelen en eventuele bijbehorende opties van het te configureren artikel worden weergegeven. De gebruiker vult deze in, waarbij tevens afhankelijkheden visueel gemaakt worden. Hierna wordt er, ten opzichte van de gekozen variabelen en opties, een unieke parametrische productstructuur (eventueel met revisies) op de verkoopofferte- of verkooporderregel gegenereerd door op de achtergrond gebruik te maken van een dynamische tussenlaag. Deze productstructuur kan bestaan uit bijvoorbeeld artikelen, diversen, bewerkingen, uitbestedingen en (parametrische) substuklijsten.

Daarnaast is het mogelijk dat de specificaties en verkoopprijs van het geconfigureerde product automatisch wordt bepaald en ingeschoten. Het bepalen van de verkoopprijs kan ten opzichte van een prijs die de dynamische tussenlaag genereert, door middel van de productstructuur calculatie met calculatieparameters (commerciële toeslagen) of door middel van basisprijzen met bijbehorende optieprijzen.

1.5. Prijsaanpassingen en offertererevisies

Wanneer uw klant een aanpassing wenst in de productconfiguratie dan kunt u de iPCF nogmaals opstarten en de aanpassing doorvoeren in een offertererevisie. De productconfiguratie, specificaties en verkoopprijs zullen wederom dynamisch worden bepaald en vastgelegd. Dit met de op dat moment geldende variabelen en opties van het product en met de huidige calculatieprijzen van de onderliggende artikelen, diversen, bewerkingen, uitbestedingen en (parametrische) substuklijsten.

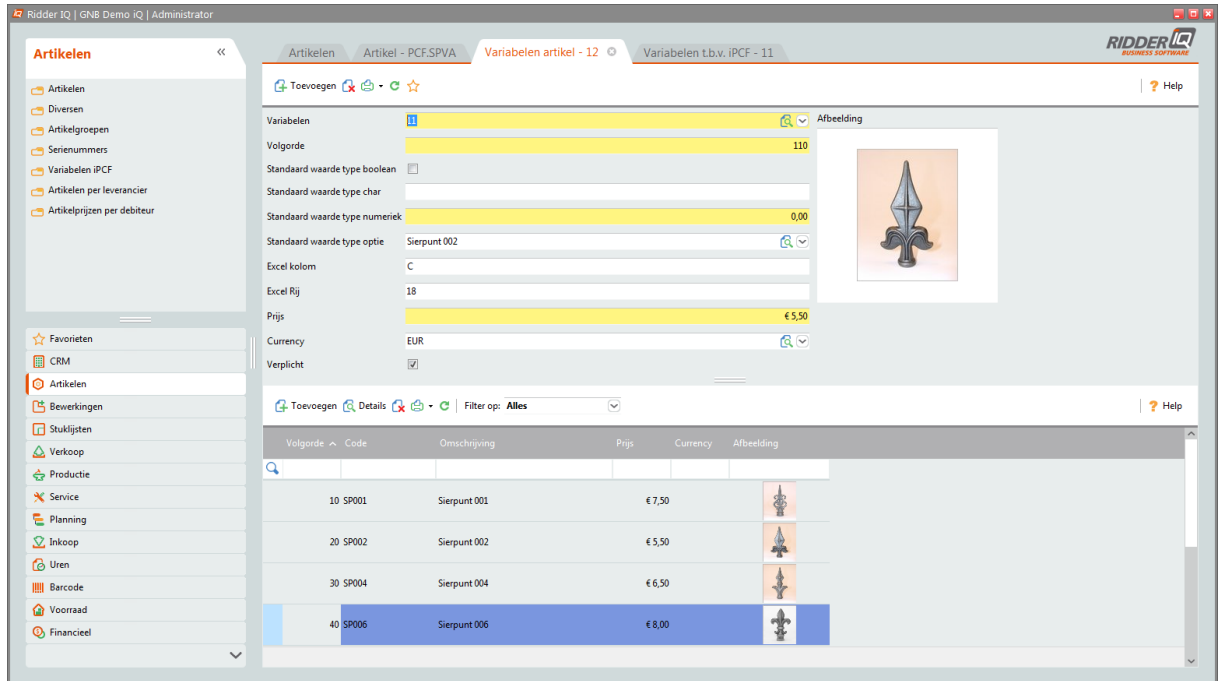
Hiermee kunt u uw klant snel en foutloos meerdere offertes met verschillende configuraties, specificaties en prijzen van uw product aanbieden.





1.6. Conclusie

De interactieve productconfigurator (iPCF) heeft zeer veel voordelen. De belangrijkste voordelen van de iPCF zijn een volledige integratie in Ridder iQ, grote foutenreductie door standaardisering, een volledige dynamische productopbouw, tijdwinst in de gehele keten, parametrisch bepalen van de juiste specificaties en verkoopprijs en een naadloze overdracht van verkoop naar productie waarbij uw kostbare productspecialisten ontzien worden.

2. Variabelen en opties

Bij het artikel wat gelinkt is aan de iPCF stuklijst zijn variabelen vast te leggen met eventueel bijbehorende opties.



Volgorde	Code	Omschrijving	Prijs	Currency	Afbeelding
10	SP001	Sierpunt 001	€ 7,50		
20	SP002	Sierpunt 002	€ 5,50		
30	SP004	Sierpunt 004	€ 6,50		
40	SP006	Sierpunt 006	€ 8,00		

2.1. Excel kolom en Excel rij

Het is mogelijk om een Excel kolom en een Excel rij aan te geven. De iPCF zal dan de uitkomst van deze variabelen op die specifieke positie in Excel plaatsen.

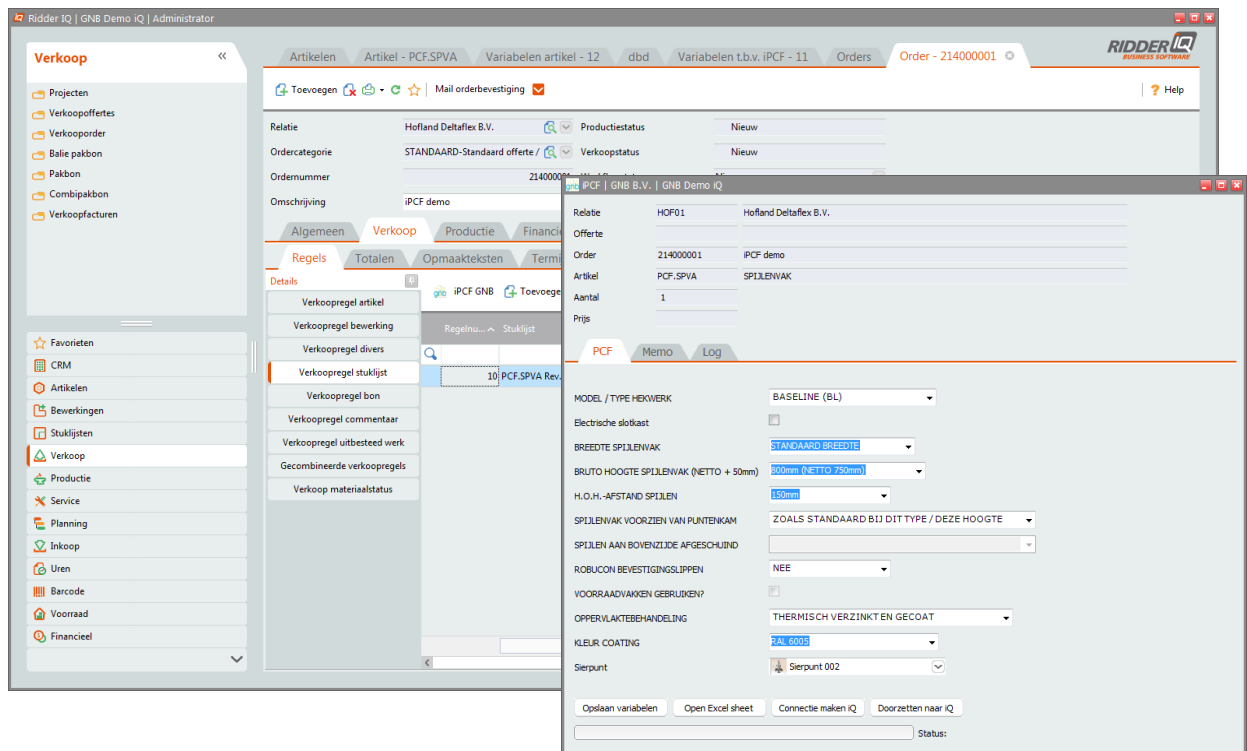
Hierna kan Excel, op de achtergrond en zonder tussenkomst van de gebruiker, met bepaalde formules en afhankelijkheden complete productstructuren samenstellen en/of verkoopprijzen berekenen.

3. iPCF interface

Het is mogelijk de iPCF op te starten op de verkoop(offerte) regel stuklijst middels een knop.

Er zal een scherm worden getoond welke zichzelf dynamisch opbouwt ten opzichte van de instellingen onder het te configureren artikel.

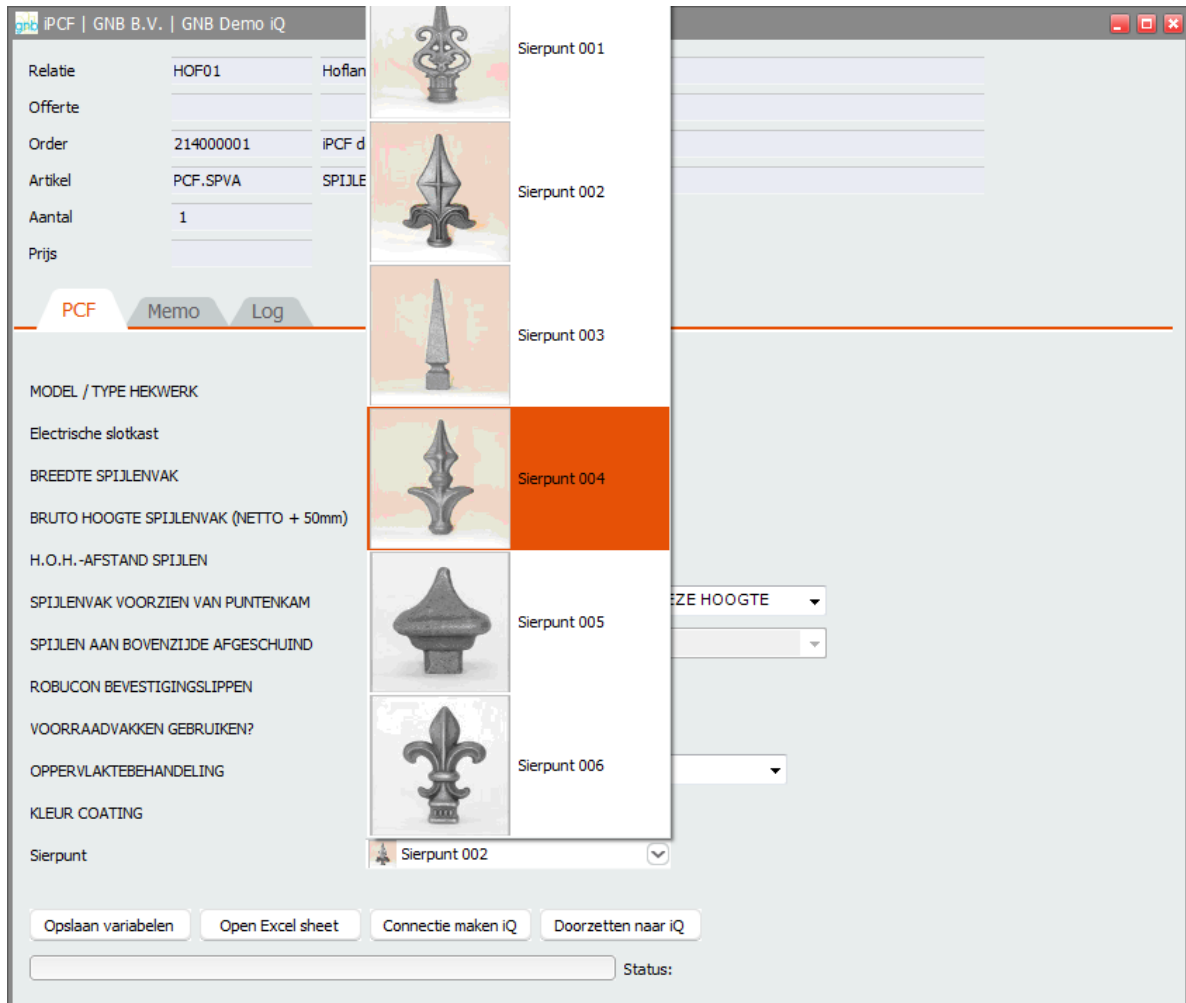
Hieronder een voorbeeld van het opstarten vanaf een verkoopregel stuklijst.



The screenshot displays the RIDDER IQ software interface. The main window shows a sales rule configuration for 'Hofland Deltaflex B.V.' with order number 214000001. The 'Verkoop' (Sales) tab is active, and the 'Regels' (Rules) sub-tab is selected. A 'Verkoopregel stuklijst' (Sales rule item list) is visible, showing a rule for 'PCF.SPVA' with a quantity of 1. A secondary window, titled 'iPCF | GNB B.V. | GNB Demo IQ', is overlaid on the main window, displaying the iPCF configuration screen. This screen shows various technical specifications for the 'SPELLENVAK' (Billboard) article, including 'MODEL / TYPE HEKWERK' (BASELINE (BL)), 'Breedte SPELLENVAK' (STANDAARD BREEDTE), 'Bruto hoogte SPELLENVAK (NETTO + 50mm)' (300mm (NETTO 250mm)), 'H.O.H.-AFSTAND SPIJLEN' (150mm), 'SPELLENVAK VOORZIEN VAN PUNTEKAM' (ZOALS STANDAARD BIJ DIT TYPE / DEZE HOOGTE), 'SPEJLEN AAN BOVENZIJDE AFGESCHUIND', 'ROBUCCON BEVESTIGINGSLIPPEN' (NEE), 'OPPERVLAKTEBEHANDELING' (THERMISCH VERZINKT EN GECOAT), 'KLEUR COATING' (RAL 6003), and 'Sierpunt' (Sierpunt 002). The interface includes a sidebar with navigation options like 'Verkoop', 'Productie', and 'Service', and a top navigation bar with tabs for 'Algemeen', 'Verkoop', 'Productie', and 'Financiën'.

3.1. Afbeeldingen in Variabelen en Opties

Het is mogelijk om bij de variabelen en opties een afbeelding vast te leggen, waardoor de keuze voor de gebruiker visueel wordt.



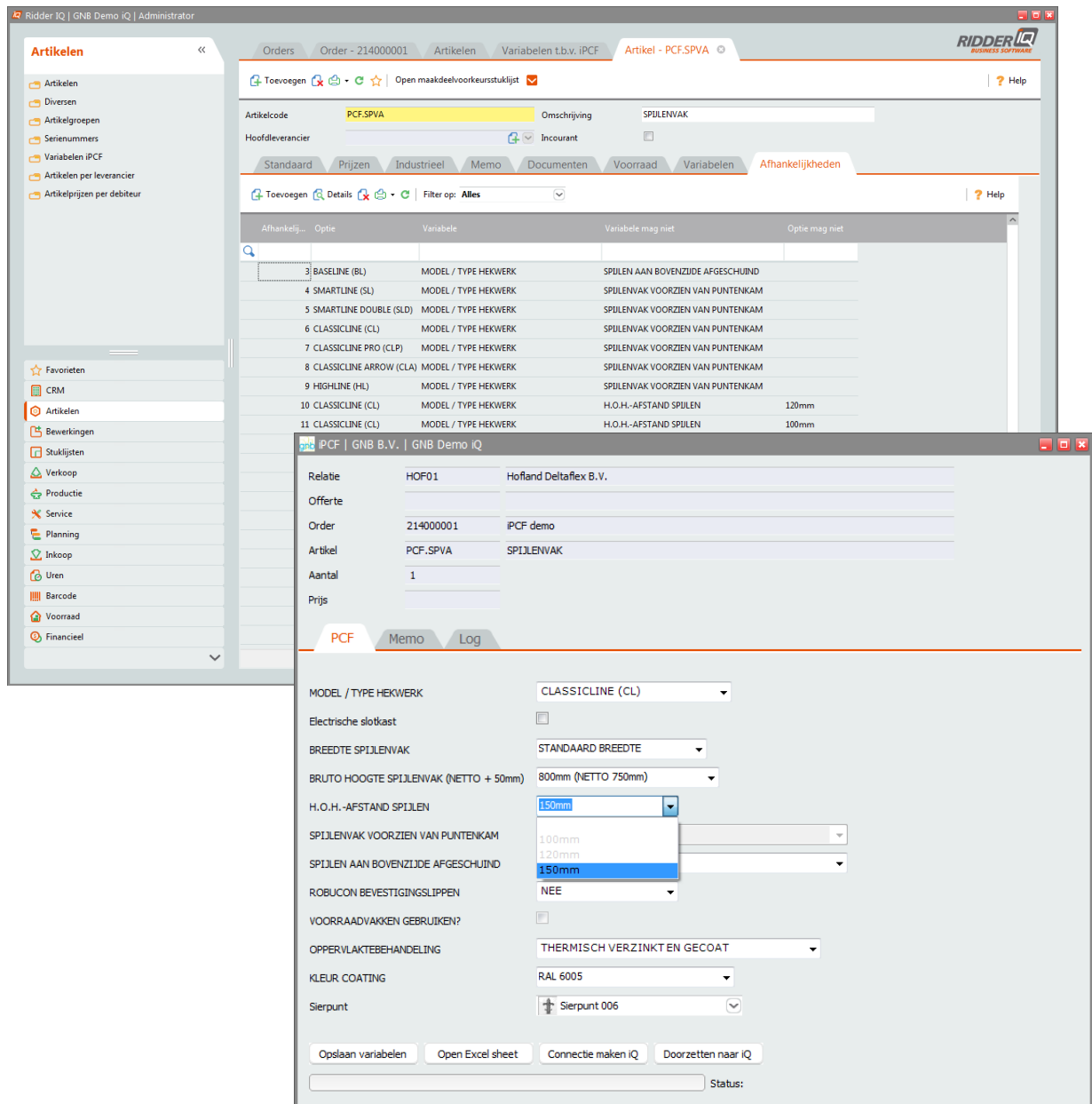
The screenshot displays a software window titled 'PCF | GNB B.V. | GNB Demo iQ'. The interface is divided into several sections:

- Order Details:** A table with fields for Relatie (HOF01, Hoflan), Offerte, Order (214000001, IPCF d), Artikel (PCF.SPVA, SPIJLE), Aantal (1), and Prijs.
- Navigation:** Tabs for 'PCF', 'Memo', and 'Log'.
- Configuration List:** A list of variables and options with corresponding images:
 - MODEL / TYPE HEKWERK
 - Electrische slotkast
 - BREEDTE SPIJLENVAK
 - BRUTO HOOGTE SPIJLENVAK (NETTO + 50mm)
 - H.O.H.-AFSTAND SPIJLEN
 - SPIJLENVAK VOORZIEN VAN PUNTENKAM
 - SPIJLEN AAN BOVENZIJDJE AFGESCHUIND
 - ROBUCON BEVESTIGINGSLIPPEN
 - VOORRAADVAKKEN GEBRUIKEN?
 - OPPERVLAKTEBEHANDELING
 - KLEUR COATING
 - Sierpunt (dropdown menu showing 'Sierpunt 002')
- Image Selection:** A vertical column of six images labeled 'Sierpunt 001' through 'Sierpunt 006'. The 'Sierpunt 004' image is highlighted with an orange background.
- Buttons:** 'Opslaan variabelen', 'Open Excel sheet', 'Connectie maken iQ', and 'Doorzetten naar iQ'.
- Status:** A text field labeled 'Status:'.

3.2. Afhankelijkheden tussen Variabelen en Opties

Er zijn afhankelijkheden vast te leggen tussen variabelen en opties, zodat foutieve invoer voorkomen kan worden. Bijvoorbeeld bij de optie "Classicline" mag slechts de h.o.h. afstand van de spijlen 150 mm. zijn. De overige keuzes blijven wel zichtbaar, maar zijn niet te selecteren.

Na elke selectie worden de afhankelijkheden geevalueerd, zowel "top-down" als "bottom-up"



The screenshot displays the 'Afhankelijkheden' (Dependencies) section of the RIDDER software. It shows a table of options and their dependencies for the article 'PCF.SPVA'.

Afhankelijk...	Optie	Variabele	Variabele mag niet	Optie mag niet
	3	BASELINE (BL)	MODEL / TYPE HEKWERK	SPIJLEN AAN BOVENZIJDIGE AFGESCHUIND
	4	SMARTLINE (SL)	MODEL / TYPE HEKWERK	SPIJLENVAK VOORZIEN VAN PUNTENKAM
	5	SMARTLINE DOUBLE (SLD)	MODEL / TYPE HEKWERK	SPIJLENVAK VOORZIEN VAN PUNTENKAM
	6	CLASSICLINE (CL)	MODEL / TYPE HEKWERK	SPIJLENVAK VOORZIEN VAN PUNTENKAM
	7	CLASSICLINE PRO (CLP)	MODEL / TYPE HEKWERK	SPIJLENVAK VOORZIEN VAN PUNTENKAM
	8	CLASSICLINE ARROW (CLA)	MODEL / TYPE HEKWERK	SPIJLENVAK VOORZIEN VAN PUNTENKAM
	9	HIGHLINE (HL)	MODEL / TYPE HEKWERK	SPIJLENVAK VOORZIEN VAN PUNTENKAM
	10	CLASSICLINE (CL)	MODEL / TYPE HEKWERK	H.O.H.-AFSTAND SPIJLEN 120mm
	11	CLASSICLINE (CL)	MODEL / TYPE HEKWERK	H.O.H.-AFSTAND SPIJLEN 100mm

The detailed view of the 'CLASSICLINE (CL)' option shows the following configuration:

- MODEL / TYPE HEKWERK: CLASSICLINE (CL)
- Electrische slotkast:
- BREEDTE SPIJLENVAK: STANDAARD BREEDTE
- BRUTO HOOGTE SPIJLENVAK (NETTO + 50mm): 800mm (NETTO 750mm)
- H.O.H.-AFSTAND SPIJLEN: 150mm (selected)
- SPIJLENVAK VOORZIEN VAN PUNTENKAM: 100mm
- SPIJLEN AAN BOVENZIJDIGE AFGESCHUIND: 150mm (selected)
- ROBUCON BEVESTIGINGSLIPPEN: NEE
- VOORRAADVAKKEN GEBRUIKEN?:
- OPPERVLAKTEBEHANDELING: THERMISCH VERZINKTEN GECOAT
- KLEUR COATING: RAL 6005
- Sierpunt: Sierpunt 005

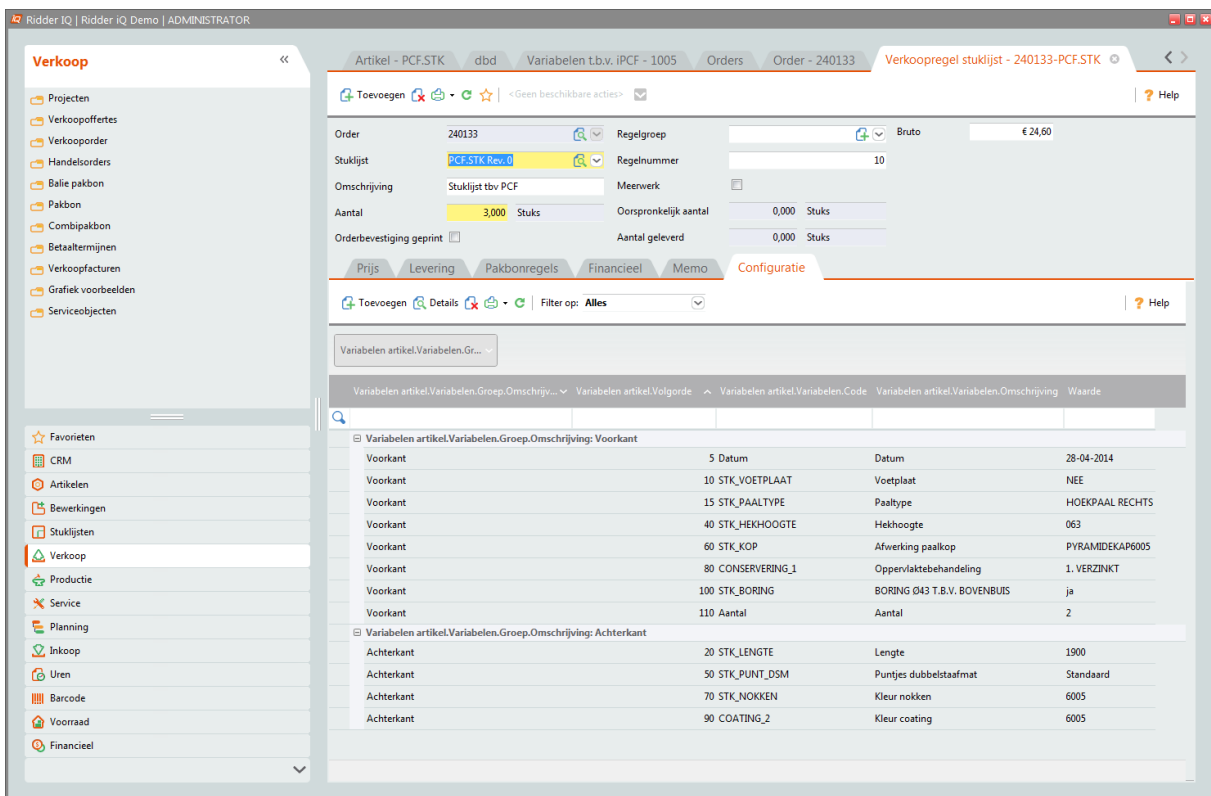
Buttons at the bottom: Opslaan variabelen, Open Excel sheet, Connectie maken IQ, Doorzetten naar IQ. Status: _____

4. Opslaan variabelen

Wanneer de variabelen worden opgeslagen dan worden deze opgeslagen bij de verkoop(offerte)regel. Er zal geen nieuw artikel in het artikelarchief worden aangemaakt, wat betekent dat alle geconfigureerde artikelen terug te vinden zijn op de verkoop(offerte)regels.

Tevens zal de verkoopprijs worden bepaald. Afhankelijk van een basis instelling zal dit uit Excel worden gehaald of zal dit middels de vastgelegde optieprijsen worden bepaald.

Tot een bepaalde workflowstatus van de verkoopregel is de configuratie nog aan te passen. Wanneer het iPCF scherm wordt opgeroepen dan worden de geconfigureerde waardes getoond en zijn deze eventueel te wijzigen.



The screenshot shows the 'Verkoop' (Sales) module in the Ridder IQ software. The main window displays the configuration for a specific order (240133) and its associated sales rule (PCF.STK Rev.0). The interface is divided into several sections:

- Order Details:** Shows the order number (240133), rule group, and rule number (10). The total amount is € 24,60.
- Configuration Tab:** The 'Configuratie' tab is active, showing a list of variables for the article. The variables are organized into two groups: 'Voorkant' (Front) and 'Achterkant' (Back).
- Variables Table:**

Variabelen artikel.Variabelen.Groep.Omschrijving	Variabelen artikel.Variabelen.Code	Variabelen artikel.Variabelen.Omschrijving	Waarde
Variabelen artikel.Variabelen.Groep.Omschrijving: Voorkant			
Voorkant	5 Datum	Datum	28-04-2014
Voorkant	10 STK_VOETPLAAT	Voetplaat	NEE
Voorkant	15 STK_PAALTYPE	Paaltype	HOEKPAAL RECHTS
Voorkant	40 STK_HEKHOOGTE	Hekhoogte	063
Voorkant	60 STK_KOP	Afwerking paalkop	PYRAMIDEKAP6005
Voorkant	80 CONSERVERING_1	Oppervlaktebehandeling	1. VERZINKT
Voorkant	100 STK_BORING	BORING 043 T.B.V. BOVENBUIS	ja
Voorkant	110 Aantal	Aantal	2
Variabelen artikel.Variabelen.Groep.Omschrijving: Achterkant			
Achterkant	20 STK LENGTE	Lengte	1900
Achterkant	50 STK_PUNT_DSM	Puntjes dubbelstaafmat	Standaard
Achterkant	70 STK_NOKKEN	Kleur nokken	6005
Achterkant	90 COATING_2	Kleur coating	6005

5. Aanmaken configuratie

De iPCF plaats de ingevulde waarden van de variabelen en opties in de daarvoor aangegeven Excel cellen. Hierdoor is het mogelijk Excel een complete productstructuur te laten configureren die vervolgens door de iPCF in een calculatie in Ridder iQ wordt geplaatst. Dit keuze hierin is een offerte- of orderregel gerichte stuklijst of een productiestructuur van de verkoopregel. Dit inclusief kostprijscalculatie.

De calculatieprijzen van de stuklijst-artikelen, bewerkingen en uitbesteed werk alsmede de calculatieparameters (commerciële toeslagen) worden hiervoor uit Ridder iQ gehaald.

Bovenstaande gebeurt op de achtergrond tijdens het doorvoeren van de iPCF waarden naar de verkoopregel.